

Visitador Médico Senior " >

Job ID

358773BR

Nov 24, 2022

Ecuador

Job Description

500 millones. El número de pacientes alcanzados con nuestro trabajo. Las respuestas vienen cuando personas curiosas, valientes y colaborativas son empoderadas a hacer nuevas preguntas, tomar decisiones audaces y tomar riesgos inteligentes. Sandoz, una división de Novartis, es líder en medicinas genéricas y biosimilares y pionero en terapéutica digital.

766 millones de vidas fueron tocadas por las medicinas de Novartis en el 2021, y aunque estamos orgullosos de esto, sabemos que hay mucho más que podemos hacer para ayudar a mejorar y prolongar las vidas de las personas. Creemos que nuevas ideas, perspectivas y soluciones innovadoras pueden encontrarse en la intersección de la ciencia médica y la innovación digital. Un ambiente diverso, equitativo e inclusivo inspira nuevas maneras de trabajar.

Para más información sobre Sandoz acceda a www.sandoz.com

Tus responsabilidades:

En Sandoz queremos que todos sean capaces de ser su mejor versión, tanto en el ambiente laboral como personalmente. Por lo tanto, estamos continuamente evolucionando nuestra manera de trabajar.

Tus responsabilidades incluyen las siguientes, aunque no se limitan a eso:

- Realizar la promoción médica para la zona establecida y áreas terapéuticas acorde.
- Desarrollar planes de negocio e implementar actividades relacionadas como eventos de clientes, campañas de ventas y marketing, presentaciones de ventas necesarias para alcanzar los objetivos acordados.
- Responsable de alcanzar los objetivos acordados de ventas, productividad y rendimiento dentro de los presupuestos y plazos acordados.
- Proporcionar soporte clave de cuenta/red hospitalaria, soporte de acceso al mercado, incluidas las redes de referencia.
- Tener un profundo conocimiento en el área especializada respectiva y productos prioritarios. Mantener y mejorar el conocimiento de los productos, la estrategia de productos, el posicionamiento, los mensajes clave, los programas, los desarrollos de la empresa, los clientes y los competidores.
- Garantizar la satisfacción del cliente y la mejor relación con el cliente de su clase. Manejar consultas y quejas de forma rápida y profesional y de acuerdo con los procedimientos de la empresa.
- Contribuir positivamente al equipo de Ventas y Marketing a través de relaciones cooperativas y esfuerzos colaborativos para alcanzar los objetivos del equipo y de la empresa.
- Proporcionar información sobre el uso eficaz de los fondos promocionales y la previsión de ventas del territorio.

Diversity & Inclusion / EEO

Novartis se compromete a crear un entorno de trabajo excelente e inclusivo y un equipo diverso que represente a los pacientes y las comunidades a las que servimos.

Minimum Requirements

Lo que aportarás al cargo:

- Profesional en áreas de la salud o Marketing, Administración o afines.
- Experiencia trabajando con diferentes áreas terapéuticas.
- Al menos 5 años de experiencia en promoción médica.
- Preferible experiencia como KAM, gestionando cuentas asignadas

Lo que recibirás:

Salario competitivo, bonificación anual, seguro de vida, política de Home Office, acuerdos flexibles de trabajo, día de cumpleaños libre, licencia de maternidad y paternidad, subsidio de comida, seguro médico y dental, sistema de reconocimiento a empleados, parqueadero gratis, opciones para ejercitarte y herramientas virtuales de autodesarrollo.

¿Por qué considerar Sandoz?

500 millones de pacientes fueron tocados por medicinas genéricas y biosimilares de Sandoz en el 2021 y aunque estamos orgullosos de esto, sabemos que hay más que podemos hacer para ayudar a que las personas alrededor del mundo puedan tener acceso pionero a medicinas. ¿Cómo haremos esto? Creemos que nuevos conocimientos, perspectivas y soluciones innovadoras pueden encontrarse en la intersección de la ciencia médica y la innovación digital. Que un ambiente diverso, equitativo e inclusivo inspira nuevas maneras de trabajar. Creemos que nuestro potencial puede prosperar y crecer en una cultura unbossed respaldada por integridad, curiosidad y flexibilidad. Y podemos reinventar lo que es posible, cuando colaboramos con valentía para abordar agresiva y ambiciosamente los retos médicos más grandes del mundo. ¡Porque el mayor riesgo en la vida, es el riesgo de nunca intentar!

¡Imagina lo que podrías hacer en Sandoz!

Compromiso con la diversidad e inclusión:

Sandoz está comprometido con construir un ambiente de trabajo excepcional e inclusivo, y siendo representante diverso de los pacientes y comunidades que servimos.

Somos empleadores de igualdad de oportunidades y recibimos solicitudes de todas las personas debidamente calificadas.

Sandoz es una división del Grupo Novartis.

Únete a nuestra red de Novartis: Si esta vacante no es adecuada a tu experiencia o a tus objetivos profesionales pero deseas permanecer conectado para saber más sobre Novartis y nuestras oportunidades profesionales, únete a la red de Novartis aquí: <https://talentnetwork.novartis.com/network>

Division

SANDOZ

Business Unit

Commercial OPS SIR SZ

Location

Ecuador

Site

Quito

Company / Legal Entity

NOV ECU

Functional Area

Sales

Job Type

Tiempo completo

Employment Type

Fijo

Shift Work

No

[Apply to Job](#) [Access Job Account](#)



Job ID

358773BR

Visitador Médico Senior

[Apply to Job](#) [Access Job Account](#)

Source URL: <https://www.sandoz.com/careers/career-search/job-details/358773br/visitador-medico-senior>

List of links present in page

- <https://www.sandoz.com/careers/career-search/job-details/358773br/visitador-medico-senior>
- <http://www.sandoz.com>
- <https://talentnetwork.novartis.com/network>
- <https://sjobs.brassring.com/TGnewUI/Search/home/HomeWithPreLoad?PageType=JobDetails&partnerid=13617&siteid=5260&jobid=2779436&AL=1>